

# ข่าวหนังสือพิมพ์ (1)

หนังสือพิมพ์ กรุงเทพธุรกิจ

วัน เดือน ปี 29 ส.ค. 2560

หน้า 7 เรื่อง พลังงานแสงอาทิตย์

## ‘บ้านปู’รุกธุรกิจรูปหีบ ตั้งเป้า5ปี300เมกะวัตต์

กรุงเทพธุรกิจ • “บ้านปู” ผุดตั้งบริษัทลูก “บ้านปู อินฟินิเจอร์จี” วางเป้าเป็นผู้ให้บริการติดตั้งโซลาร์รูปหีบครบวงจรรวม 300 เมกะวัตต์ ใน 5 ปี ใช้งบลงทุน 400 ล้านบาท คาดสร้างรายได้ให้บริษัทแม่ 5-10% ใน 4-5 ปี

นางสมฤดี ชัยมงคล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บ้านปู จำกัด(มหาชน) หรือ BANPU เปิดเผยว่า บริษัท ได้จัดตั้งบริษัท บ้านปู อินฟินิเจอร์จี จำกัด (BPIN) เพื่อดำเนินธุรกิจผู้ให้บริการด้านการวางระบบไฟฟ้าจากพลังงานทดแทนแบบครบวงจร (One stop Service) ด้วยเทคโนโลยีทันสมัย ภายใต้ทุนจดทะเบียน 625 ล้านบาท โดยวางกลยุทธ์การลงทุนช่วง 5 ปี (ปี 2560 -2564) จะมีกำลังผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่ติดตั้งบนหลังคา (โซลาร์รูปหีบ) รวม 300 เมกะวัตต์ ใช้เงินลงทุน 400 ล้านดอลลาร์ คาดว่าจะสร้างรายได้ให้กับ BANPU ประมาณ 5-10% ในช่วง 4-5 ปี

“ธุรกิจรูปหีบจะช่วยตอบสนองความต้องการของลูกค้าในอนาคต และสนับสนุนแผนพัฒนาพลังงานทดแทนและพลังงานทางเลือก พ.ศ. 2558-2579 (AEDP 2015) ของกระทรวงพลังงาน ที่ตั้งเป้าเพิ่มการใช้พลังงานทดแทนของประเทศจากปัจจุบันอยู่ที่ 13.9% เป็น 30% ในปี 2579” นางสมฤดี กล่าว

ปัจจุบัน “บ้านปู อินฟินิเจอร์จี” ติดตั้งโซลาร์รูปหีบผลิตไฟฟ้าแล้ว 10 เมกะวัตต์ และจะเพิ่มเป็น 20 เมกะวัตต์ในสิ้นปีนี้ ซึ่งจะรับรู้รายได้ทันที โดยลูกค้าส่วนใหญ่เป็นกลุ่ม

Green Industry , Green Park และบริษัท ซัสโก้ ได้ทำสัญญาร่วมกัน จะติดตั้งในสถานบริการน้ำมัน 50 แห่ง ขณะที่สิ้นปี 2561 ตั้งเป้าหมายเพิ่มเป็น 80 เมกะวัตต์ โดยจะเจาะกลุ่มลูกค้าเพิ่มเติม เช่น Green Campus , Green Hotel , Green Hospital , Green Department store เป็นต้น

ซึ่งต้นทุนติดตั้งโซลาร์รูปหีบปัจจุบัน 1 เมกะวัตต์ อยู่ที่กว่า 1 ล้านดอลลาร์ หรือ 40-45 ล้านบาท และมีแนวโน้มปรับลดลงในอนาคต ซึ่งจะเป็นผลดีต่อบริษัทและลูกค้า โดยบ้านปูอินฟินิเจอร์จี จะมียอดจากค่าไฟ และคาดว่าจะคุ้มทุนภายใน 7-9 ปี

สำหรับรูปแบบธุรกิจในระยะแรกจะให้บริการระบบติดตั้งโซลาร์รูปหีบ, ระบบไฟถนนและอุปกรณ์ไฟส่องสว่างจากพลังงานแสงอาทิตย์ เน้นแพ็คเกจ Signature Infinergy ที่คุ้มค่ามากที่สุด ลูกค้าไม่ต้องลงทุนค่าติดตั้งหรือค่าอุปกรณ์เลยแม้แต่บาทเดียวและจ่ายค่าไฟจากระบบโซลาร์ในราคาที่ถูกลง พร้อมบริการดูแลรักษา ระบบและฟรีอุปกรณ์ตลอดอายุสัญญา 20-25 ปี โดยลูกค้าจะได้ส่วนลดค่าไฟเริ่ม 10% ของค่าไฟ รวมถึงยังมีอีก 2 แพ็คเกจ คือ Smart Infinergy และ Simple Infinergy ซึ่งในอนาคตจะขยายธุรกิจให้ครอบคลุมระบบการบริหารจัดการพลังงาน (EMS), ระบบกักเก็บพลังงาน (ESS), ระบบโครงข่ายไฟฟ้าอัจฉริยะ (สมาร์ทกริด) และระบบสมาร์ทซิตี

## ข่าวหนังสือพิมพ์ (1)

หนังสือพิมพ์ ผู้จัดการรายวัน วัน เดือน ปี 29 ส.ค. 2560 หน้า 8 เรื่อง พลังงานแสงอาทิตย์

### “บ้านปู อินฟินเนอร์จี”วางระบบโซลาร์ ท่อม1.32หมื่นล.ผลิตไฟ300MWใน5ปี

ผู้จัดการรายวัน360 - บ้านปูเปิดตัวบริษัทลูก “บ้านปู อินฟินเนอร์จี” ลุยให้บริการด้านการวางระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แบบครบวงจร วางเป้าหมาย 5 ปี ใช้เงิน 400 ล้านเหรียญสหรัฐ หรือ 1.32 หมื่นล้านบาท ผลิตไฟได้ 300 เมกะวัตต์ ประเดิมปีนี้ 20 เมกะวัตต์

นางสมฤดี ชัยมงคล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บ้านปู จำกัด (มหาชน) หรือ BANPU ในฐานะกรรมการบริษัท บ้านปู อินฟินเนอร์จี จำกัด เปิดเผยว่าบ้านปูได้จัดตั้งบริษัทลูก คือ บ้านปู อินฟินเนอร์จี ซึ่งเป็นบริษัทที่ให้บริการด้านการวางแผนระบบผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์แบบครบวงจร one stop service ด้วยเทคโนโลยีทันสมัย เพื่อเป็นส่วนหนึ่งในการขับเคลื่อนการพัฒนาประเทศด้านพลังงานหรือนโยบายพลังงาน 4.0 โดยวางบลงทุน 5 ปีข้างหน้านี้ ประมาณ 400 ล้านเหรียญสหรัฐ หรือราว 1.32 หมื่นล้านบาท เพื่อให้มีกำลังการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ 300 เมกะวัตต์

โดยคาดว่าจะสร้างรายได้ให้บ้านปูประมาณ 5-10% ของรายได้บ้านปูใน 5 ปีข้างหน้า ส่วนแผนการนำบริษัทนี้เข้าตลาดหลักทรัพย์ คงต้องดูความเหมาะสม สภาพธุรกิจและแผนการใช้เงินในอนาคต บริษัทวางเป้าหมายไว้ 20 เมกะวัตต์ ซึ่งปัจจุบันมีลูกค้าในมือแล้วราว 10 เมกะวัตต์ และปีถัดไปเพิ่มเป็น 80 เมกะวัตต์ ซึ่งเป็นกลุ่มลูกค้าหลายธุรกิจ อาทิ โรงงานอุตสาหกรรมขนาดใหญ่

โรงแรม โรงเรียน สวนนงนุช บีมน้ำมันซัสโก้ ที่ลงนามสัญญาเบื้องต้นติดตั้งโซลาร์รูฟท็อปบนหลังคา 50 บีมและยังอยู่ระหว่างเจรจากับบริษัทน้ำมันอื่นด้วย แต่ไม่มีนโยบายที่จะขยายไปยังลูกที่เป็นบ้านที่อยู่อาศัย

นางสมฤดี กล่าวว่า ในระยะแรก บ้านปู อินฟินเนอร์จีจะให้บริการระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่ติดตั้งบนหลังคา (โซลาร์รูฟท็อป) ระบบไฟถนนและอุปกรณ์ส่องสว่างจากพลังงานแสงอาทิตย์ บริการครอบคลุมตั้งแต่การให้คำปรึกษา ออกแบบติดตั้ง ตรวจสอบและการซ่อมบำรุง เจาะตลาดลูกค้าภาคอุตสาหกรรมและธุรกิจขนาดใหญ่ ภายใต้แนวคิด Go Green Together โดยที่ลูกค้าไม่ต้องลงทุนค่าติดตั้งหรืออุปกรณ์ และจ่ายไฟจากระบบโซลาร์ในราคาถูกกว่าการซื้อในระบบประมาณ 10%

ทั้งนี้ บริษัทมีแพคเกจเสนอให้ลูกค้าเลือกไม่ว่าจะเป็นแพคเกจ Signature Infinergy ที่ลูกค้าไม่ต้องลงทุนค่าติดตั้งและอุปกรณ์แม้แต่บาทเดียวและได้ใช้ไฟโซลาร์ในราคาที่ถูก พร้อมบริการดูแลรักษาระบบฟรีเป็นเวลา 20-25 ปี โดยบ้านปูมีซัพพลายเออร์ด้านอุปกรณ์โซลาร์รูฟท็อปและอุปกรณ์ไฟส่องสว่างทั้งจากจีน ญี่ปุ่น เยอรมนีและสหรัฐฯ

บริษัท บ้านปู อินฟินเนอร์จีเป็นอีกธุรกิจหนึ่งที่จะมาเติมเต็มแผนกลยุทธ์ Greener&Smarter ทั้งต้นน้ำ กลางน้ำ และปลายน้ำของบ้านปู อันจะช่วยให้บ้านปูแข็งแกร่งยิ่งขึ้น.

# ข่าวหนังสือพิมพ์ (1)

หนังสือพิมพ์ โปสทูเดย์ วัน เดือน ปี 29 ส.ค. 2560 หน้า A1 เรื่อง พลังงานแสงอาทิตย์

## บ้านปูแตกธุรกิจ ลุยโซลาร์เซลล์

โปสทูเดย์ - บ้านปู ทุ่ม 1.35 หมื่นล้าน  
แตกธุรกิจพลังงานแสงอาทิตย์ รับเทรนด์  
กรีนบิซิเนส

นางสมฤดี ชัยมงคล กรรมการ  
บริษัท บ้านปู อินฟิเนอร์จี ผู้ให้บริการวาง  
ระบบผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์  
แบบครบวงจร เปิดเผยว่า บริษัท บ้านปู  
เปิดตัวบริษัทในเครือใหม่ บ้านปู อินฟิเนอร์จี  
เพื่อดำเนินธุรกิจผู้ให้บริการวางระบบ  
ผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์  
รองรับกับแนวโน้มธุรกิจก้าวสู่การเป็น  
กรีนบิซิเนส

นอกจากนี้ ธุรกิจดังกล่าวสอดคล้อง  
กับนโยบายภาครัฐสนับสนุนแผนพัฒนา  
พลังงานทดแทนและพลังงานทางเลือก  
(ปี 2558-2579) ของกระทรวงพลังงาน  
ตั้งเป้าการใช้พลังงานทดแทนโดยรวม  
ของประเทศจาก 13.9% เพิ่มขึ้น 30%  
ภายในปี 2579 ซึ่งเป็นเทรนด์เดียวกับจีน  
ออสเตรเลีย ที่หันมาใช้พลังงานจากแสง  
อาทิตย์เพิ่มขึ้น

ทั้งนี้ แผนธุรกิจ 5 ปี ลงทุนราว 1.35  
หมื่นล้านบาท หรือราว 400 ล้านดอลลาร์  
สหรัฐ เพื่อผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสง  
อาทิตย์ 300 เมกะวัตต์ บนหลังคาและ  
อุปกรณ์ไฟส่องสว่างจากพลังงานแสง  
อาทิตย์ในไทย ภายใต้แนวคิด “โก กรีน  
ทูเกตเตอร์” ภายในปีนี้ผลิตไฟฟ้า 20  
เมกะวัตต์

สำหรับการใช้พลังงานแสงอาทิตย์  
ช่วยธุรกิจลดต้นทุนอย่างต่ำ 10% ด้วย  
ค่าไฟเริ่มต้น 45 บาท/วัตต์ โดยบริษัท  
เจาะกลุ่มเป้าหมายธุรกิจโรงงานอุตสาหกรรม  
ธุรกิจค้าปลีก อาคารสำนักงาน ซึ่งบ้านปู  
อินฟิเนอร์จี ทุนจดทะเบียน 625 ล้านบาท  
วางเป้าหมายรายได้ 5 ปี คิดเป็นสัดส่วน  
5-10% ของรายได้รวม ■



# ข่าวหนังสือพิมพ์ (1)

หนังสือพิมพ์ The Nation วัน เดือน ปี 29 ส.ค. 2560 หน้า 3B เรื่อง พลังงานแสงอาทิตย์

## AT A GLANCE

### SOLAR ENERGY

#### Banpu Infinergy gears up to become total provider

Banpu Infinergy Company Limited, a subsidiary of Banpu Public Company Limited, recently made its debut on the market as a one-stop provider of total solar energy solutions using advanced technology. In the first phase, Banpu Infinergy is offering total solar energy solutions in the form of high-quality rooftop solar systems and solar street lights and accessories. Its one-stop services include consultation, system design, installation, inspection and maintenance, especially for industrial and private use. Centred on the concept of "Go Green Together", Banpu Infinergy encourages organisations to become part of the production and optimisation of green energy with zero investment, thus further reducing electricity costs while responding to the government's policy and the Alternative Energy Development plan.

Somruedee Chaimongkol, Director of Banpu Infinergy Company Limited, said, "As a leading Asian energy company, Banpu is committed to operating an environmental-friendly business, increasing efficiency through the use of energy technology while reducing costs through its Greener & Smarter concept. Not only we have more than 30 years of experience and expertise in the coal and power businesses, but we are also eager to develop renewable energy by integrating advanced technology with energy production so as to adjust to the ever-changing environment ranging from the increasing demand for greener energy and higher growth of renewable energy consumption to the unlimited digital world.

Having formed a solid platform for technology and one-stop customer service, we decided to officially launch Banpu Infinergy. This is also considered a step forward from our solar farm plants in China and Japan and moves towards the enforcement of the Energy 4.0 policy, which aims to encourage the creation of new energy-related innovations, promote the use of renewable energy, and strengthen Thailand's energy perspective."

# ข่าวหนังสือพิมพ์ (1)

หนังสือพิมพ์ Bangkok Post วัน เดือน ปี 29 ส.ค. 2560 หน้า B3 เรื่อง พลังงานแสงอาทิตย์

## ENERGY

### Banpu's BPI to furnish solar roofs

YUTHANA PRAIWAN

SET-listed Banpu Plc, Thailand's largest coal producer, has launched a new subsidiary to offer solar rooftop power generation services to businesses to tap into rising domestic demand.

Chief executive Somruedee Chaimongkol said the wholly owned Banpu Inferenergy Co (BPI) started operations yesterday with registered capital of 625 million baht.

She said the new company will be Banpu's midstream renewable business arm to supply solar rooftops to several businesses, including factories, oil and gas stations and offices.

The services provided comprise consultancy, engineering, procurement, construction, operation and maintenance.

BPI will operate an energy service company model, which is a commercial business providing a broad range of energy solutions, including design and implementation of energy savings projects, retrofitting, energy conservation, energy infrastructure outsourcing, power generation and energy supply.

"Our services could help our customers cut power costs by at least 10%, providing a return on investment within 7-9 years," said Ms Somruedee.

Term of payments for BPI vary from monthly payment, monthly instalments or deductions from power bills shared by clients and BPI.

BPI expects to have initial service orders of a combined 20 megawatts within the first year of operation, with the figure possibly rising shortly to 80MW and 300MW within 2023.

Ms Somruedee said although the energy policymaker has not yet finalised the rate that state utilities will pay for power, it will purchase power from clients who have their own solar rooftops, as demand for solar rooftop has already seen a strong rise.

The policymaker is expected to deregulate solar rooftop projects to allow building owners and households to have their own solar power systems by the end of this year, according to the incoming revision of the country's power development plan (PDP 2015-2036).

Once the PDP is officially revised, BPI's target will be revised upward to more than 300MW within 2023, as demand should rise after deregulation, Ms Somruedee said.

She said that in the long run, BPI is expected to help generate around 5-10% of Banpu's total revenue.

Meanwhile, Banpu, expects revenue this year to grow 20% from last year's US\$2.26 billion (75 billion baht), thanks to rising global coal prices, which are expected to average \$63 a tonne, up 20% from an average of \$51.53 in 2016.

BANPU shares closed yesterday on the Stock Exchange of Thailand at 17.40 baht, up 20 satang, in trade worth 1.58 billion baht.